

OPTIMIZACIÓN

MatchPoint

La visibilidad es necesaria para ser capaces de entender y analizar los datos, tener control sobre la situación y los cambios en el licenciamiento SAP y por poder **tomar decisiones de optimización más adecuadas en cada momento.**

Pero la visibilidad no es un fin en sí mismo. El objetivo, el fin último es optimizar, reducir costes, evitar gastos y minimizar riesgos.

La optimización o mejora se consigue por varias vías:

EFICIENCIA DEL USO DE LICENCIAS :

Si conocemos cuál es el uso que estamos realizando de cada licencia podremos compararlo con lo contratado e identificar cuáles no se están utilizando o están subutilizadas y en cuáles tenemos un déficit que corregir. Este control es importante para evitar el coste del sobredimensionamiento y para establecer una estrategia de intercambio de sobrantes con déficits. El ámbito del licenciamiento de usuarios SAP es habitual descubrir, con la herramienta samQ License Optimizer for SAP, potencial de optimización superior al 25%. Si consideramos que el coste de licencias de usuario suele suponer entre el 30 y el 60% del coste total, podemos hacernos una idea de la importancia de este aspecto.



REDUCCIÓN DEL COSTE Y RIESGOS POR NO CUMPLIMIENTO:

Disponer de un control permanente de la posición efectiva de licenciamiento nos va a permitir minimizar los riesgos de compliance. Cuando surgen sorpresas en las auditorías, lo habitual es tener que realizar la compra de licencias con peores condiciones que si dicha compra hubiera estado planificada, lo que deriva en mayores gastos. Estar preparado para auditorías de licenciamiento SAP al garantizar que la organización tenga una visión clara y precisa de su entorno de licenciamiento, reduce el tiempo y los recursos necesarios para responder a las solicitudes de auditoría y minimiza el riesgo de sanciones.



EFICIENCIA OPERATIVA:

Un especialista en optimización de licenciamiento SAP como MatchPoint pone en marcha una serie de actividades de gestión de activos de software SAP que permiten un importante ahorro en los recursos internos de sus clientes. Además, optimizamos el proceso de gestión y control del licenciamiento SAP, automatizando tareas manuales, prestando un servicio gestionado con apoyo de herramientas de gestión de licenciamiento SAP, como samQ License Optimizer for SAP de nuestro partner VOQUZ Labs, favoreciendo el trabajo en equipo y compartiendo información con los diferentes equipos dentro de la organización. Esta gestión proactiva permite monitorizar el uso de las licencias en tiempo real por lo resulta en una mayor visibilidad de los activos y una mejor toma de decisiones por parte de nuestros clientes.



OPTIMIZACIÓN DE TÉRMINOS Y CONDICIONES CONTRACTUALES:

Lograr mejores condiciones en los contratos de licenciamiento SAP, como tarifas más bajas, mayores descuentos, términos más flexibles o condiciones de renovación más favorables, permite conseguir unos ahorros significativos a largo plazo.



CONVERSIÓN OPTIMIZADA DEL LICENCIAMIENTO DE ECC A S/4HANA:

En el 2027 (2030 máximo con mantenimiento extendido) finaliza el mantenimiento de SAP ECC por lo que para esa fecha resulta necesario haber migrado a S/4HANA ya sea en la opción onPrem o Cloud de SAP. A la vez que se realiza el assessment funcional es importante analizar los cambios por la conversión al nuevo contrato de licenciamiento, dado que S/4HANA no es una nueva versión cuya actualización esté incluida en el mantenimiento. SAP estableció S/4HANA como un nuevo producto que resulta necesario contratar y puso encima de la mesa unos programas para salvaguardar, al menos en parte, la inversión en licenciamiento realizada por sus clientes en muchos casos a lo largo de más de 20 años.

En resumen, la optimización de costes de licenciamiento SAP implica un enfoque integral que abarca desde la revisión del uso actual de licencias y la comprensión de las métricas de licenciamiento hasta la negociación de contratos más favorables, el análisis de las diferentes opciones de conversión y la implementación de herramientas especializadas en la gestión de licenciamiento SAP para monitorizar y optimizar continuamente su uso dentro de la organización.

EMPIEZA A OPTIMIZAR



EFICIENCIA DEL USO DE LICENCIAS



CONVERSIÓN OPTIMIZADA DEL LICENCIAMIENTO DE ECC A S/4HANA



EFICIENCIA OPERATIVA



OPTIMIZACIÓN DE TYC CONTRACTUALES



REDUCCIÓN DEL COSTE Y RIESGOS POR NO CUMPLIMIENTO:

PARTNER VOQUZ Labs:

samQ License Optimizer for SAP, herramienta SAM especializada en licenciamiento SAP.

visoryQ Business Case Builder for SAP, herramienta que facilita enormemente el proceso de decisión para la conversión a S/4HANA o RISE.

samQ
LICENCE OPTIMIZER FOR SAP® SOFTWARE

visoryQ
BUSINESS CASE BUILDER FOR SAP® SOFTWARE



CONTACTA CON NOSOTROS

(+34) 686 43 32 94

C/ Puerto Rico, 8A Local, 28016 Madrid

info@matchpointconsulting.es

Más información →